

Maximilian Peter Staudinger und Prof. Dr. Willi Muschinski

Kostenmanagement im Einkauf.

Optimierungspotenziale bei Produkten und Dienstleistungen erkennen und umsetzen.

Prof. Dr. Willi Muschinski (Hochschule Niederrhein) und POLARIXPARTNER bieten gemeinsam ein zweitägiges Training zum Thema Kostenanalyse und -management im Einkauf an.

TERMINE

- 30.11. - 01.12.2015 in München
- 03.02. - 04.02.2016 in Frankfurt/Main (Aktualisierung!)

ZIELGRUPPE

Einkäufer und angehende Kostenanalytiker
Einkaufsnahe Funktionen in der Entwicklung und Fertigung

SCHWERPUNKTE

- Schaffung von Kostentransparenz bei Produkten und Dienstleistungen
Interessante Fallbeispiele aus der Praxis ergänzt durch neue Erkenntnissen aus der
Forschung und Lehre
- Vertiefung der Umsetzung mit Hilfe von Rollenspielen

ZERTIFIKAT

Die Teilnehmer erhalten ein Zertifikat von Prof. Dr. Muschinski und POLARIXPARTNER

SEMINARGEBÜHR UND ANMELDUNG

EUR 1250,- (zzgl. USt.), ab dem zweiten Teilnehmer einer Firma EUR 100,- Rabatt. Die Preise inkludieren Kaffeepausen/Mittagessen und ein Get-Together Event am Abend.

Anmeldung bitte bei Frau Petra Birk (POLARIXPARTNER) mit Ihren vollständigen Kontaktdaten – einfach direkt per E-Mail.

DETAILINFORMATIONEN

ZIEL DES TRAININGS:

Die Teilnehmer werden geschult, in künftigen Ausschreibungen und Verhandlungen die Kosten- und Leistungsniveaus der eingekauften Warengruppen besser beurteilen zu können. Damit können Sie zusätzliche Verhandlungshebel nutzen. Des weiteren werden Sie dazu befähigt, die Wirkung der einzelner Tools und Methoden besser einschätzen zu können und diese mit oder ohne zusätzlicher Unterstützung einzusetzen. Die Erkenntnisse sind auch sehr hilfreich in der Zusammenarbeit mit den technischen Kollegen aus der Entwicklung und Produktion.

INHALTE:

- Tool Box des Kostenmanagements – Lernen Sie kennen welche Verfahren es gibt und unter welchen Randbedingungen diese Ihre optimale Wirkung entfalten
- Performance Pricing – die Preisanalytik als „Einstieg“ in die Kostenanalytik, incl. Fallbeispiel
- Grundlagen der Kalkulation, Materialkosten und Maschinenstundensatz, inkl. praktischer Übung
- Fertigungs- und Prozesskosten, Beurteilung von Gemeinkostenzuschlägen
- Aufbau einer ersten Kalkulation an einem Beispiel
- Klassische Vorgehensweisen bei Kostenanalysen
- Praxisbeispiel: Cost Break Down (CBD) und Green Field Kalkulation
- Umsetzung der Kostentransparenz in konkrete Einsparungen
- Rollenspiel: Verhandlung mit Kostentransparenz

- Kalkulation von Dienstleistungen inkl. Übung
- Auswahlkriterien für die Instrumente des Kostenmanagements

DIE REFERENTEN:



Hr. **Prof. Dr. Willi Muschinski** ist Dozent für Beschaffungsmanagement an der Hochschule Niederrhein in Mönchengladbach. Schwerpunkte seiner Lehr- und Forschungstätigkeit sind Kosten-, Materialgruppen-, Risiko- und Lieferanten-management. Zuvor hatte er verschiedene leitende Funktionen im Einkauf von Mannesmann inne. Prof. Muschinski berät und qualifiziert Unternehmen zu Fragestellungen des Beschaffungsmanagements.



Herr **Maximilian Peter Staudinger** war in verschiedenen leitenden Positionen im Controlling und Einkauf bei den Firmen Siemens, Infineon und Lantiq tätig. Seit 2014 ist er als Principal bei POLARIXPARTNER und leitet Kostenmanagement Projekte in der Automotive- und Elektroindustrie.

ECKDATEN TERMIN MÜNCHEN:

- Trainingsbeginn: 9.30h am Montag den 30.11.2015 (Empfang mit Kaffee und Tee ab 8.45h)
- Mittagessen ca. 12.30h
- Ende des ersten Tages ca. 17.30h
- Abendveranstaltung am 30.11.: Wir laden sie ein zu einem Get-Together in die Augustiner-Bräustuben ein

- Ende der Veranstaltung Dienstag den 01.10.2015 ca. 17.00h

TAGUNGSHOTELS:

München 30.11.- 01.12.2015 Hotel Citadines Arnulfpark, Arnulfstr. 51

Spezialrate für Trainingsteilnehmer EUR 99.- Übernachtung und EUR 12.- Frühstück

Frankfurt/Main 03.02. - 04.02.2016 Hotel Flemings Conference Hotel Frankfurt,
Elbinger Str. 1-3

Spezialrate für Trainingsteilnehmer EUR 115.- Übernachtung inkl. Frühstück.

Für eine Hotelbuchung aus dem Kontingent setzen Sie sich bitte direkt mit dem Hotel in Verbindung. Die Kontingente sind jeweils bis zu 4 Wochen vor Beginn buchbar

ÜBER POLAIXPARTNER

MANAGEMENT. BERATUNG. MACHEN. POLARIXPARTNER ist die Managementberatung für die fertige Industrie. Als langjährige Industrie-Insider sind wir gerne Ihr verlässlicher Leitstern auf dem Weg zum Erfolg – zielgebend wie früher der Polarstern für die Seefahrer. Unser Ansatz ist ganzheitlich und wir verfolgen eine umsetzungsorientierte Philosophie: Dabei tauchen wir analytisch und strategisch tief in Ihre Kernprozesse ein – werden aber auch direkt auf dem Shopfloor aktiv und sorgen für eine optimale Verbesserung entlang Ihrer gesamten Wertschöpfungskette. **VORDENKEN. OPTIMIEREN. UMSETZEN.**

THE GUIDING STAR FOR THE
MANUFACTURING INDUSTRY

